

Dans un contexte de croissance soutenue de la robotique, RB3D s'impose comme le leader français de l'assistance aux gestes.

**Nos manipulateurs cobotiques** permettent à leur utilisateur de réaliser des tâches pénibles ou dangereuses sans risques.

**Notre offre se développe progressivement et pour accompagner notre croissance et accroître notre présence sur le terrain nous recherchons un :**

**Ingénieur(e) technico-commercial France**  
(Réf. RB3D1802)

***Description du poste***

Sous la responsabilité du Directeur commercial vos principales responsabilités sont les suivantes :

- Prospecter et développer un portefeuille de nouveaux clients industriels. A ce titre, vous faites la promotion de notre gamme de produits et vous vous faites identifier auprès des interlocuteurs clés afin de participer à leurs futurs projets.
- Accompagner vos clients dans l'élaboration de leurs projets pour développer le chiffre d'affaires conformément aux objectifs fixés par votre responsable
- Analyser les besoins de vos clients et prospects pour leur proposer des solutions de cobots adaptées à leur situation avec le soutien de l'équipe avant-vente et du bureau d'étude,
- Assurer un reporting régulier auprès de votre hiérarchie et une veille concurrentielle active permettant d'avoir une vision globale du marché.
- Participer à la définition des objectifs et des plans d'action pour développer le chiffre d'affaires dans les secteurs d'activité ciblés.
- Participer aux événements promotionnels organisés par RB3D.

***Profil recherché***

Nous recherchons des candidat(e)s de niveau Bac+2/Bac+5 technique ayant quelques années d'expérience en vente de solutions ou machines industrielles. Une connaissance du marché de la manutention légère et une expérience de gestion de projets d'équipements industriels seront fortement appréciés.

Vous êtes capable d'adresser des interlocuteurs variés sur les aspects techniques et commerciaux.

Autonome, à fort tempérament commercial et orienté résultats, vous êtes mobile et disponible pour des déplacements réguliers. Curieux et force de proposition vous possédez une bonne expression orale et écrite.

Vous avez un anglais courant et la maîtrise d'une autre langue sera considérée comme un plus

***Localisation***

Home office

***Rémunération et Contrat***

Type de contrat : CDI  
Rémunération suivant expérience

---

Envoyer lettre + CV en indiquant la référence de l'annonce à :

Adresse :  
43, Avenue de Paris  
89470 MONETEAU  
Tel : 03 86 46 92 58  
Mail : [franck.perrot@rb3d.com](mailto:franck.perrot@rb3d.com)  
Web : [www.rb3d.com](http://www.rb3d.com)